



CALENDARIO DE CAPACITACIÓN

Samer Leadership Center

EVENTO	DURACIÓN
DESAFIOS 2017 PARA EL PROFESIONISTA EN LA ERA DIGITAL, Base de datos	8
T.I. Redes Sociales, Apps, Sitios Web, E-COMMERCE, I.A. , Vinculación Digital	
CALIDAD Y MEJORA CONTINUA el cambio cultural nuevo paradigma bajando gasto	8
PRINCIPIOS E-COMMERCE Mas ventas en epoca de crisis	8
ADMINISTRACIÓN DEL TIEMPO Las trampas del tiempo	4
PROCESOS Y METRICAS , SPC, KPIs	8
FORMACION DE INSTRUCTORES	4
DESARROLLO DE SUPERVISORES	8
MANEJO DE REDES SOCIALES El uso y abuso	4
7 HÁBITOS DE LA GENTE ALTAMENTE EFECTIVA	4
MEDICIÓN DE EL ASESOR DE VENTAS, El proceso que salvará a tu empresa	4
MANEJO DEL STRESS	4
IMAGEN PUBLICA Y AUTOMOTIVACIÓN	4
SALUD OCUPACIONAL la prevención exitosa	4
LIDERAZGO	4
VALORES HUMANOS	4
EXCELENCIA EJECUTIVA El proceso administrativo	4
MARKETING DIGITAL	
PRESENTACIONES PROFESIONALES	4
TRABAJO EN EQUIPO	4
LOGÍSTICA El éxito de la venta en rutas	4
EL ARTE DE LA NEGOCIACIÓN negociar para triunfar	4
NEGOCIOS EN LA RED Obteniendo ingresos adicionales	4
EL DESAFIO DEL ÉXITO	4
EL PLAN FUNCIONAL DE VENTAS	8
REQUISITOS PARA SER UN YOUTUBER Y UN INFLUENCER	8
FOTOGRAFIA DIGITAL, ELABORACIÓN Y EDICIÓN DE VIDEO	8

Pulsa en la Imagen para ampliar